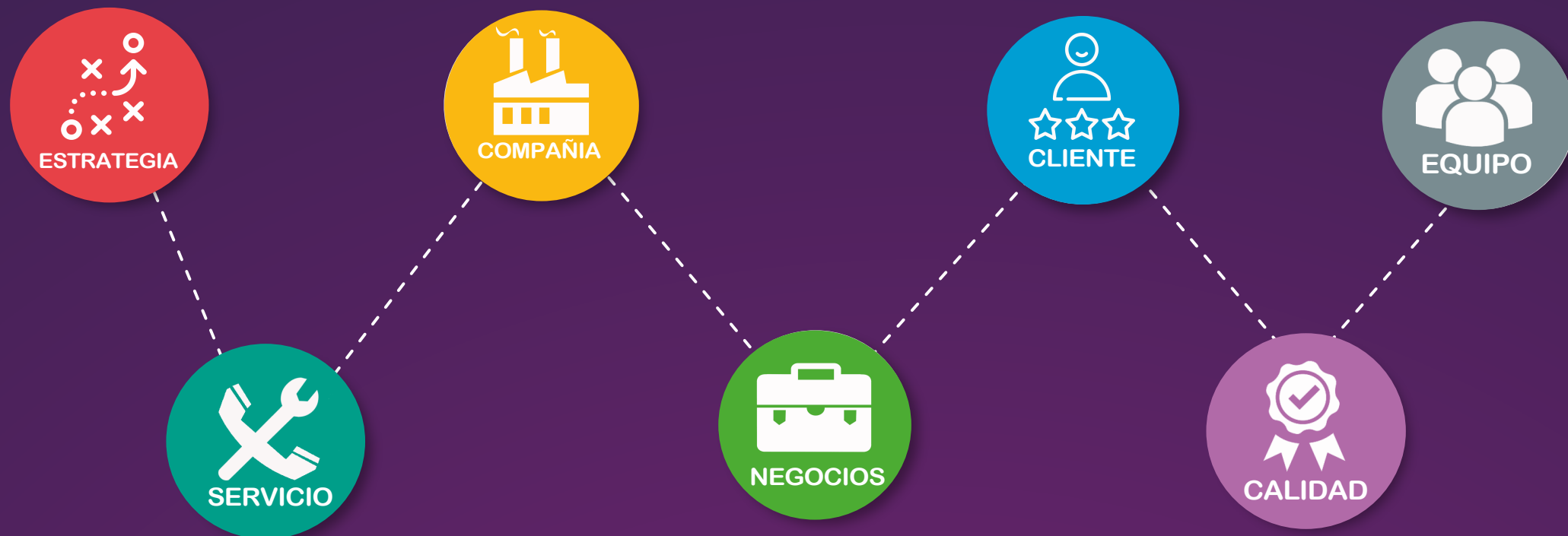


Seminario
Internacional



ALTAG
ALTA GERENCIA COLOMBIA

COMO VENDER DEFENDIENDO SUS PRECIOS



“Conozca los Secretos del VALUE SELLING
para Vender sin Ceder Rentabilidad”

Marzo - 26 - 2020
Hotel/Movich Hotels/Pereira
Speaker: Ariel Baños

VALUE SELLING

Dirigido a:

Gerentes y Ejecutivos claves del rol comercial y además todos los funcionarios de las áreas comerciales de la Empresa.

INTRODUCCIÓN



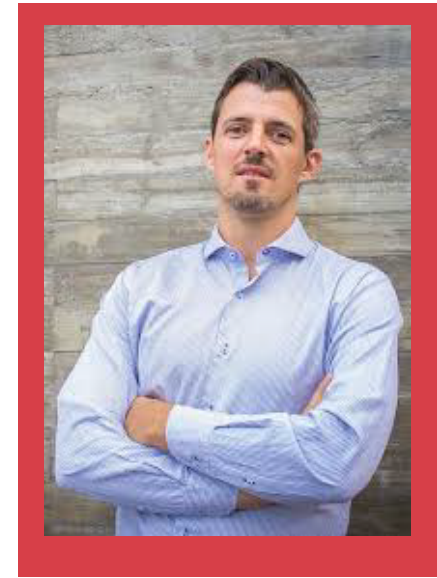
“Los clientes viven pidiendo mayores descuentos”.

“Los competidores de bajo precio son una preocupación permanente”.

“La fuerza de ventas solicita continuamente excepciones para bajar precios”.

Si estas situaciones le resultan familiares, entonces este seminario lo ayudará a profundizar la gestión profesional de precios y orientar a su empresa hacia la venta basada en valor.

SPEAKER:
ARIEL BAÑOS



- Reconocido como uno de los mayores expertos en estrategias de precios en el mundo de habla hispana.
- Más de 15,000 ejecutivos capacitados en temas relacionados a la gestión de precio.
- Autor de los libros “50 lecciones de Precios de la vida real” y “Los secretos de los Precios”.

COMO VENDER DEFENDIENDO SUS PRECIOS

PROGRAMA



MÓDULO 1

- Identificación de los clientes objetivo
- . Segmentación de clientes basada en el valor
- . Estrategias para obtener rentabilidad en cada segmento del mercado
- . Cómo vender en función del valor
- . Herramientas para detener la presión sobre los precios

MÓDULO 2

- Diferenciación de la propuesta de valor
- . El modelo EVE: Economic Value Estimation
- . Cómo definir un precio alineado con el valor
- . Convirtiendo a un “comprador de precio” en un “comprador de valor”
- . Cómo orientar a la fuerza de ventas hacia el valor y los resultados.

MÓDULO 3

- . Casos prácticos
- . Objeciones
- . Storytelling
- . Síntesis
- . Cierre

KEY LEARNINGS



Comprender y diferenciar el valor de su propuesta para sostener y potenciar resultados.



Herramientas para medir el valor de los productos y servicios de su empresa.



Actualización de información de las últimas tendencias en el mercado sobre estrategia de precios.

Pereira

Hotel: Movich Hotels

Dirección: Carrera 13 # 15 – 73 (Avda. Circunvalar)

Fecha: 26 Marzo del 2020

Horario: de 7:00 a 13:00 hrs

Inversión Individual
\$ 420.000 + iva

MEDIA PARTNERS



COURRIER OFICIAL

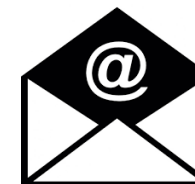


SPONSORS



Teléfono: (1) 7505822 - (1) 3657716

Celular: 321- 2199941. 310-8128552. 300-2486707



mcbueno@altagcol.com
servicioalcliente@altagcol.com
altagcol01@gmail.com

Impreso en tecnología Xerox (Delcop Colombia)